

---

▶ **Wer fragt, der führt – Gesprächsführung mit der Kunst passgenau und überraschend zu fragen**

---

▶ **Ausgangssituation und Zielgruppe**

- ▷ Dieses Seminar richtet sich an Führungskräfte und Mitarbeiter, die bereits Erfahrungen und Grundkompetenzen im beruflichen, kommunikativen Bereich haben
- ▷ Hier können Sie ein Training erwarten, das deutlich über gängige, bekannte Fragetechniken hinaus arbeitet
- ▷ Sie lernen eine Gesprächsführungskonzeption kennen, die gründlich durchdacht ist und mit Hand und Fuß versehen ist
- ▷ Auf dieser Basis lernen und üben Sie kreative und passgenaue Fragenstellungen zu platzieren
- ▷ Damit wird Ihre Kommunikation sehr variantenreich und für Gesprächspartner überraschend und unerwartet
- ▷ Das Strickmuster des Konzepts ist ein Ergebnis meiner jahrzehntelangen Weiterentwicklung von Fragetechnik und Gesprächsführung

▶ **Zielsetzung**

- ▷ Sein eigenes Repertoire an Frage- und Spiegelungstechniken erkennen und reflektieren sowie Motivation erlangen sie zu verfeinern
- ▷ „Von a bis z“ – einen Fahrplan zur Gesprächsführung anwenden können: vom warm up, über Konfrontations- Frage- und Spiegelungstechniken bis zu abschließenden Aussagen
- ▷ Gesprächstechniken wie z. B. „Perspektivwechsel“, „hypothetisches Denken“ in Frageformen kleiden zu können
- ▷ Mit Gesprächstechnik, insbesondere mit kreativen und lösungsorientierten Fragen, Handlungsblockaden von Kollegen und Mitarbeitern erkennen und lockern können

▶ **Inhalte des Seminars**

- ▷ Das wirkungsvolle Konzept der Gesprächsführung: ein Mix von Fragen, Spiegelungen, Konfrontationstechniken und Statements
- ▷ „Von a bis z“ – der Fahrplan zur Gesprächsführung

- ▷ Wann ist Fragetechnik und wann ist Konfrontationstechnik wirksamer?
- ▷ Kreative und unerwartete Fragen stellen
- ▷ Gesprächstechniken wie z.B.:
  - Perspektivwechsel
  - hypothetische Fragestellungen
  - Zukunfts- und Unterscheidungsfragen
  - Skalierungsfragen
- ▷ Input und Übungen wie z.B.:
  - Wissensvermittlung aus der Systemtheorie
  - Zahlreiche Fallstudien sind gegeben; reale Beispiele der Teilnehmer sind möglich
  - Praktische, interaktive Übungen

▶ **Ort: Das Seminar im externen Seminarhotel statt, dem Landhotel Grashof**

▶ **Termin: 24. bis 26. Juni 2020**

▶ **Konditionen:**

Seminarkosten à Teilnehmer: 1.290,-- EUR zuzüglich der gültigen Mehrwertsteuer. Im Preis sind folgende Leistungen enthalten: Seminare durchführung und Handouts, Seminare dokumentation und auf Wunsch ein telefonisches Nachgespräch.

---

## Wolfgang Gabler Inhaber von GABLER people development und Coach-Piloten®

---

- ▶ **30 Jahre: Führungstraining – Business Coaching – Teamentwicklung**
  
- ▶ **Ausbildungen**
  - ▷ Systemische Organisationsberatung & Coaching
  - ▷ Trainerausbildung H.B.D.I. Deutschland
  
- ▶ **Führungserfahrung**
  - ▷ 6 Jahre Projektleitung von Development Programmen
  - ▷ 18 Jahre Unternehmer mit GABLER people development
  
- ▶ **Kernthemen in Seminaren und im Coaching**
  - ▷ Führung und Kommunikation
  - ▷ Teamdynamik und Teamentwicklung
  - ▷ Veränderungsmanagement
  - ▷ Konfliktmanagement und Krisenintervention
  - ▷ Selbstführung und Stressbewältigung
  
- ▶ **Branchenerfahrung**
  - ▷ Elektrotechnik. Elektronik und Mikroelektronik
  - ▷ Anlagen- und Automatisierungstechnik
  - ▷ Non-Profit Organisation
  - ▷ Flugzeugtechnik
  - ▷ Energietechnik
  - ▷ Reifenherstellung
  - ▷ IT Industrie
  - ▷ Flugsicherung
  - ▷ Chemie



- ▶ *„Es ist uns ein Anliegen Lernprozesse und Weiterentwicklung für Personen und Teams in Organisationen zu unterstützen“*

GABLER people development